



massimiliano martelli

Data di nascita: 13/01/1967 | **Nazionalità:** Italiana | **Telefono:** [REDACTED]

(Cellulare) | **Indirizzo e-mail:** [REDACTED] | **Address:** [REDACTED]

● **ESPERIENZA LAVORATIVA**

01/01/2021 - ATTUALE - PAVIA, ITALIA

AGENTE DI COMMERCIO IN ASARCO ACQUALIFE/ENERL/GRUPPO ENERGIERINNOVABILI

Lavoro su lead prefissati
spiegazione e preventivo dei prodotti
chiusura del contratto
finanziamento
consulenza tecniche, analisi, fattibilità

01/01/2014 - 31/12/2020 - KAISERSLAUTERN, GERMANIA

QUADRO TYRE24.IT

-Vendita software, piattaforme informatiche-training
- Sviluppo lead/acquisizione nuovi clienti/preventivi/pagamenti/fiere/corsi/network marketing
- Rapporti con i fornitori e dealer/drop shipping/webshop/logistica/cs
- Problem solving prodotto/logistica/migrazione
-100.000km anno
-Copertura tutta Italia, isole comprese
-Ottimo fatturati

Impresa o settore Commercio All'Ingrosso e Al Dettaglio; Riparazione Di Autoveicoli e Motocicli | **Dipartimento:**
Piattaforma | **e-mail:** massimiliano.martelli@tzre24.it | **Sito Internet:** www.tyre24.it

01/01/2008 - 01/12/2013 - AREZZANO, ITALIA

AGENTE DI COMMERCIO IN ASARCO PONENTE GOVINE SRL

Vendita pneumatici
vendita cerchi
fidelizzazione

01/01/2021 - 04/2022 - CAMPIPOROSSO, ITALIA

AGENTE DI COMMERCIO IN ASARCO PNEUS SERVICE

Vendita pneumatici
ampliamento area, in 6 mesi da 50.000€ ho portato la zona a 110.000€ di fatturato mese
Organizzazione logistica
Acquisto nuovi furgoni

01/09/1983 - 31/12/2000 - MILANO, ITALIA

SALSA MANAGER CENTRO GOVINE PASTORE

Vendita pneumatici
gestione negozio
rapporto con i fornitori

01/12/2000 - 31/12/2008 - PAVIA, ITALIA

TECNICO INFORMATICO COMPETENZE RECIPROCIALE JTB ELETTRONICA

Vendita computer
vendita hardware/software
assemblaggio
corsi
installazioni

● **COMPETENZE LINGUISTICHE**






Lingua madre: **ITALIANA**

	CO <small>MP</small> RENSIONE		E <small>SP</small> RESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
I<small>NG</small>L<small>E</small>S<small>E</small> BAS<small>E</small>	A1	A1	A1	A1	A1

● **COMPETENZE**

Microsoft Office | Gestione autonoma della posta e-mail | Posta elettronica | Risoluzione dei problemi

● **RISULTATI DEL TEST DELLE COMPETENZE DIGITALI**

 Alfabetizzazione informatica e digitale	AVANZATO	Livello 5/6
 Comunicazione e collaborazione	I<small>NT</small>ER<small>ME</small>DIO	Livello 3/6
 Creazione di contenuti digitali	AVANZATO	Livello 6/6
 Sicurezza	AVANZATO	Livello 5/6
 Risoluzione dei problemi	I<small>NT</small>ER<small>ME</small>DIO	Livello 4/6

Risultati di un'Autovalutazione. In base al quadro delle competenze digitali 2.1.

● **PATENTE DI GUIDA**

Patente di guida: A

Patente di guida: B

ELEONORA PALLOTTA

Via Indipendenza 58 - Pavia



FORMAZIONE E QUALIFICHE

2000
LAUREA IN SCIENZE POLITICHE
UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI PAVIA

2020
**MASTER DI II LIVELLO IN REAL ESTATE
PROPERTY E FACILITY MANAGEMENT |**
UNIVERSITÀ TELEMATICA DELLE CAMERE
DI COMMERCIO ITALIANE

CONOSCENZE INFORMATICHE

Sistemi informatici: SAP, Ref Building, Ref
Tree, Essere

Pacchetto office: excel avanzato

CRONOLOGIA LAVORATIVA

01/07/2023 – ATTUALE
Ryze Spa | GRUPPO RYZE
Supervisor Property Manager Dept. Area Nord

Gestione Fondi Immobiliari conto Terzi :

- Ciclo Attivo
- Ciclo Passivo
- Flussi e Reportistica

01/08/2022 -30/06/2023
Rina Prime Property
Impiegata amministrativa

Gestione Immobiliare per conto Terzi (patrimonio Fondazione Enpam)
Responsabile gestione Locazioni

- Assegnazione e stipula contratti di locazione
- Gestione contratti di locazione, disdette entro i termini e disdette
Conduttori, gestione sindacati e variazioni condizioni contrattuali ex legge
431/98 art. 1 comma1, legge 431/98 arti 1 comma 3 e legge 398/78
- Gestione morosità, Piani di Rientro e Pratiche legali
- Gestione cessazione contratti di locazione – reportistica, rimborso deposito
cauzionale e chiusura contabili

2010-2011
Gefi Servizi Immobiliare
Impiegata amministrativa

Gestione Immobiliare per conto Terzi (patrimonio Fondazione Enpam)
Gestione contenzioso conduttori – disdette – stipula e risoluzione contratti di
locazione

CRISTINA CANTAGALLO

Indirizzo di residenza: Via Madre Cabrini 19, San Martino in Strada (LO)

Cell. [REDACTED]

mail: [REDACTED]

Nata il 12/06/1974

patente CATEGORIA B

Profilo professionale

Avvocato con esperienza pluriennale nella gestione del contenzioso e nella consulenza legale, con prevalente esercizio di attività in diritto penale. Forte capacità di analisi, precisione nella redazione degli atti e autonomia nella gestione dei procedimenti. Ottime competenze comunicative, affidabilità e orientamento al risultato.

Capacità e competenze

- Prevalente esercizio di attività in diritto penale
- Redazione atti giudiziari
- Gestione del contenzioso
- Consulenza giudiziale e stragiudiziale
- Capacità comunicative e relazionali
- Precisione, puntualità e autonomia
- Problem solving e gestione delle priorità
- Attitudine al lavoro di squadra
- Capacità decisionali
- Riservatezza e rispetto delle norme deontologiche
- Competenza nell'uso di strumenti digitali e software giuridici
- Ricerca giurisprudenziale e interpretazione delle norme
- Predisposizione all'aggiornamento continuo

Esperienze lavorative e professionali

Studio Legale Furiosi – Lodi

Via San Bassiano 19
Avvocato dal 2002 al 2014

- Prevalente esercizio di attività in diritto penale
- Redazione di atti giudiziari e pareri
- Gestione autonoma dei procedimenti
- Assistenza ai clienti in tutte le fasi del processo
- Attività di udienza e rapporti con uffici giudiziari
- Consulenza legale personalizzata

Esperienze politiche

Centro Cristiano Democratico – Lodi

Candidatura a 19 anni

- Partecipazione attiva alla vita politica locale
- Attività di rappresentanza e supporto organizzativo
- Sviluppo di capacità comunicative e relazionali

Istruzione e formazione

11/10/2002

Università degli Studi di Parma – Parma
Laurea in Giurisprudenza

2012 – Barcellona

Master in Diritto Spagnolo
Percorso di approfondimento sull'ordinamento giuridico spagnolo, istituti fondamentali e procedura

Diploma in Ragioneria 1993

Istituto Tecnico Bassi – Lodi
Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale

Lingue

Italiano: Madrelingua

Inglese: base

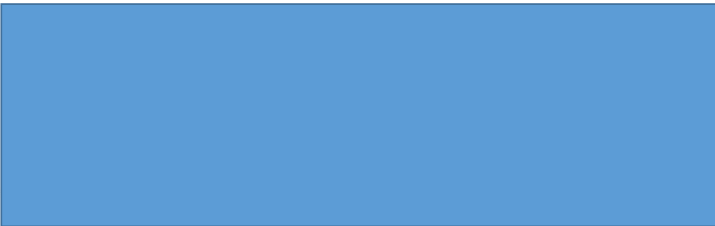
Francese: base

Spagnolo: base

Hobby e interessi

- Lettura
- Viaggi
- Attività culturali

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/2003 e del Regolamento UE 2016/679 (GDPR).



CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **BASSI PAOLO DOMENICO**
Indirizzo **VIA CAPRERA, 20 – 27029 VIGEVANO PV**
Telefono 
E-mail 
Nazionalità Italiana
Data di nascita 31/12/1972

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) **Marzo 2019 – Ottobre 2019**
- Nome dell'azienda e città **NORDOVEST MOTORI S.r.l. – VOLVO PENTA CENTER Via Magellano, 7 Cesano Boscone MI**
- Tipo di società/ settore di attività Distributore Ufficiale Volvo Penta Lombardia, Piemonte Liguria, Valle d'Aosta
- Posizione lavorativa Consulente Tecnico-Commerciale
- Principali mansioni e responsabilità Mansioni di supervisione Volvo Penta Service (28 Dealer nelle regioni Lombardia, Piemonte e Liguria), sviluppo e analisi vendite dei rivenditori indipendenti sia nel settore marino, che industriale, studio campagne promozionali destinate ai rivenditori indipendenti, ricerca nuovi prospect nel settore industriale, visite periodiche ai clienti (sia Volvo Penta Service che Rivenditori indipendenti)

- Date (da – a) **2017 2018**
- Nome dell'azienda e città **QIN REN Shanghai China- Ceo Renato Piano +86.137.95.25.68.47 +39.349.388.87.16**
- Tipo di società/ settore di attività Import Export settore Food & Beverage made in Italy
- Posizione lavorativa Sviluppo Rete commerciale
- Principali mansioni e responsabilità Visite periodiche ai clienti, sviluppo rete commerciale, ricerca nuovi clienti, gestione degli ordini

- Date (da – a) **GENNAIO 2016 – GIUGNO 2017**
- Nome dell'azienda e città **Studio lingua Cinese presso Jiao Tong University Shanghai (livello III)**
- Tipo di società/ settore di attività
- Posizione lavorativa
- Principali mansioni e responsabilità
 - **GIUGNO 2017 Conseguimento HSK Livello III (score 269)**

- Date (da – a) **Novembre 2015 – Dicembre 2016**
- Nome dell'azienda e città **STARLED di Li Shiyi Lissone (MB) Piazzale P. Picasso, 2/3 www.star-led.it**
- Tipo di società/ settore di attività Produzione (Cina), importazione e vendita all'ingrosso e al dettaglio di LED (corpi illuminanti, lampade, illuminazione civile ed industriale).
- Posizione lavorativa Consulente aziendale – Responsabile commerciale;
- Principali mansioni e responsabilità
 - Consulenza in fase di Start Up: ricerca della location del Magazzino e Negozio, gestione trattativa acquisizione negozio e magazzino. Espletamento pratiche burocratiche per apertura attività. Gestione degli ordini e campionario, redazione listino completo (oltre 650 articoli d'illuminazione e 1.200 accessori);
 - Redazione Business Plan e Conto Economico previsionale inerente l'attività.
 - Gestione ordini e vendite;
 - Recruiting personale amministrativo e di vendita, e formazione del personale;
 - Gestione dei rapporti con fornitori e clienti, supervisione del punto vendita di Lissone;
 - Gestione sito internet.

- da febbraio 2011 al 31/10/2014
 - DA FEBBRAIO 2011 A MARZO 2012 IN QUALITÀ DI SUB AGENTE;
 - DA MARZO 2012 IN QUALITÀ DI AGENTE DIRETTO CON P. IVA;
 - DA OTTOBRE 2013 IN QUALITÀ DI DIPENDENTE RESPONSABILE COMMERCIALE.

- Nome dell'azienda e città

LAVAPIU' – MIELE SRL Sede Legale Strada di Circonvallazione, 27 39057 Appiano San Michele (BZ)
Sede operativa: via Sandro Penna, 110 - Zona Ind. Sant'Andrea delle Fratte - 06132 Perugia (PG)
- Tipo di società/ settore di attività
 - Posizione lavorativa

Lavanderie Self Service MIELE www.lavapiu.com - www.lavapiu.it
Consulente– Responsabile commerciale per: Piemonte, Liguria, Lombardia Ovest (compreso Milano Città), e Toscana
- Principali mansioni e responsabilità
 - Responsabile commerciale: contatto con i "prospect" interessati all'investimento, con conseguente visita ed esposizione del progetto, del business plan, del conto economico nonché delle prospettive di remunerazione in base alla tipologia di soluzione prescelta;
 - Consulenza in fase di ricerca ed apertura dei Negozi con particolare riguardo alle location;
 - Supporto tecnico in fase di realizzazione del negozio: in qualità di responsabile di cantiere coordinamento degli artigiani e tecnici coinvolti nelle fasi lavorative pre- apertura;
 - Master: consulenza post vendita.

- dal 1995 al 31/12/2013
 - DAL 1995 AL 06/10/2011 DIPENDENTE STUDIO PORTALUPPI PIERA;
 - DAL DICEMBRE 2003 AL 31/12/2013 SOCIO CONSULENZE PORTALUPPI S.A.S.;
- Nome dell'azienda e città

PORTALUPPI PIERA CONSULENTE DEL LAVORO – CONSULENZE PORTALUPPI S.A.S.
Via Giovanni Paolo II 27029 Vigevano PV tel. 0381-20472
- Tipo di società/ settore di attività
 - Posizione lavorativa

Consulenza del Lavoro, Gestione del Personale, Gestione Aziendale
Impiegato amministrativo
- Principali mansioni e responsabilità

Gestione dei rapporti con Enti Previdenziali ed Assicurativi;
Gestione delle pratiche per il personale dipendente;
Elaborazione cedolini paga;
Calcolo contributi previdenziali.

- Date (da – a)

1992 AL 1994
- Nome dell'azienda e città

Portaluppi Piera Consulente del Lavoro
- Tipo di società/ settore di attività

Consulenza del lavoro
- Posizione lavorativa

Praticante
- Principali mansioni e responsabilità

Praticantato

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Dal 1986 al 1991

ISTITUTO TECNICO COMMERCIALE L. CASALE - VIGEVANO
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Ragioneria Indirizzo Mercantile
- Principali studi / abilità professionali oggetto dello studio

Ragioneria – Diritto – Economia – Merceologia/Chimica
- Qualifica o certificato conseguita

Ragioniere

MADRELINGUA	ITALIANO
ALTRE LINGUE	
	FRANCESE
• Capacità di lettura	BUONA
• Capacità di scrittura	BUONA
• Capacità di espressione orale	OTTIMA
	INGLESE
• Capacità di lettura	BUONA
• Capacità di scrittura	BUONA
• Capacità di espressione orale	BUONA
	CINESE
• Capacità di lettura	ELEMENTARE
• Capacità di scrittura	ELEMENTARE
• Capacità di espressione orale	DISCRETA
	CONOSCENZA LINGUA CINESE: LIVELLO HSK 3
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI	BUONE CAPACITÀ RELAZIONALI E AL LAVORO IN TEAM, CAPACITÀ DI SUPERVISIONARE E MOTIVARE DIPENDENTI E ADDETTI ALLE VENDITE, BUONA INTERAZIONE CON LA CLIENTELA E PARTNER AZIENDALI
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	GESTIONE DEL PERSONALE, REDAZIONE DI BUSINESS PLAN E CONTI ECONOMICI, ASSISTENZA CLIENTI, MANAGEMENT, TRATTATIVE, GESTIONE DELLE VENDITE, PIANIFICAZIONE, RECRUTING PERSONALE, ANALISI ANDAMENTO VENDITE, FATTURATO;
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	OTTIMA CONOSCENZA WORD, EXCEL, POWER POINT, UTILIZZO MAC-APPLE. BUON APPROCCIO ALLA TECNOLOGIA
PATENTE O PATENTI	Cat. B

Autorizzo al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 196/03